



# 7 PASOS PARA DESARROLLAR UN PLAN DE NEGOCIOS

## 1 EL PROPÓSITO

- GPS para tu gestión de negocio
- Levantar capital de inversión
- Solicitud de préstamo
- Estatus migratorio

## 2 EL NEGOCIO

- Acuerdo entre los Socios
- Alcance del negocio
- Estructura organizacional
- Objetivos a mediano y largo plazo económicos, de impacto social, de crecimiento

## 4 EL MERCADO

- Tendencias y ciclos de la industria local y global
- Características del cliente ideal
- Comportamiento de los Competidores

## 3 PRODUCTOS/SERVICIOS

- Propuesta de valor
- La marca
- Descripción detallada de cada producto o servicio
- Ventajas competitivas
- Canales de distribución
- Garantías

## 5 ESTRATEGIA COMERCIAL

- Plan de ventas
- Estrategia de mercadeo digital
- Matriz FODA
- Análisis de riesgos
- Métricas de gestión (KPI's)

## 6 PLAN FINANCIERO

- Capital de Inversión
- Estructura de Costos
- Proyecciones de caja
- Proyecciones de ganancias y pérdidas
- Punto de equilibrio
- Métricas Financieras
- Modelo de financiamiento

## 7 ESTRATEGIA DE SALIDA

- Venta a largo plazo a un tercero
- Transferir a un miembro de la familia
- Transferir parte de las acciones a los empleados
- Participar en oferta pública
- Establecer una sociedad con otra empresa



**YL CONSULTING** inc.  
WE BUILD BUSINESS

# ACERCA DE NOSOTROS

---

Somos una firma de consultoría boutique, especializada en desarrollo de negocios y gestión de proyectos.

Nuestra metodología está diseñada siguiendo los lineamientos de gestión de proyectos.

Trabajamos remotamente entre Miami y Madrid.

Estamos a la distancia de una llamada o mensaje

 +1305 785 4032

 +34 658 77 45 17

*Para conocer más, te invitamos a visitarnos en:*

*[www.ylconsultinginc.com](http://www.ylconsultinginc.com)*

   *[@ylconsultinginc](https://www.instagram.com/ylconsultinginc)*